

FRANNET[®]

ANERKANNTE FRANCHISE-EXPERTEN SEIT 1987.



WERDEN SIE DOCH IHR EIGENER STEUERMANN

www.frannet.de

Wir machen Unternehmer

WER IST FRANNET?

Das Franchise-Netzwerk FranNet wurde 1987 als Beratung für Existenzgründer im Franchise gegründet. Heute ist FranNet das renommierteste Franchise-Beratungsunternehmen und mit über 100 erfahrenen Experten in den USA, Kanada und Deutschland tätig.

Im FranNet-Beratungsprozess wird mithilfe eines firmeneigenen Matchings ein optimal auf Interessen, Fähigkeiten und Ziele des einzelnen Klienten abgestimmtes Geschäftsmodell entwickelt und die dazu passenden Franchise-Systeme ermittelt.

Seit seiner Gründung hat das Unternehmen mit Sitz in Louisville (USA) mehrere Tausend Menschen auf dem Weg in eine erfolgreiche Selbstständigkeit begleitet.

Bei Inc. magazine wurde FranNet bereits seit sechs Jahren in Folge in der Kategorie der am schnellsten wachsenden privaten Unternehmen prämiert und bei Entrepreneur als einziges Franchise-Beratungsunternehmen unter den Top 500 gelistet.

Seit 2006 berät FranNet auch in Deutschland und ist heute mit Büros in Bayern, Baden-Württemberg, Norddeutschland, Ostdeutschland, Westdeutschland sowie der Zentrale in Frankfurt/M. vertreten.

**WENN SIE IHREM TRAUM NICHT FOLGEN,
WERDEN SIE FÜR JEMANDEN ARBEITEN,
DER GENAU DAS GEMACHT HAT.**



BIN ICH EIN UNTERNEHMER-TYP?

Für die die einen ist es ein langgehegter Traum, für die anderen eine spontane Idee: sich selbstständig machen, raus aus dem Angestelltenbüro und rauf auf den Chefsessel. Die Selbstständigkeit bietet viele Pluspunkte, von Begeisterung für die Aufgaben bis zu zeitlicher Flexibilität. Wer allerdings Wert auf geregelte Arbeitszeiten und sicheres Einkommen vom ersten Tag an legt, ist wahrscheinlich in einem Angestelltenverhältnis besser aufgehoben. Es ist also wichtig, sich selbst auf den Prüfstein zu stellen und herauszufinden, ob die Selbstständigkeit zur Persönlichkeit und den eigenen Wünschen und Erwartungen passt.

WARUM FRANCHISE?

Auf dem Weg in die Selbstständigkeit stellen sich viele Fragen. Wer unentschlossen ist oder nach einer passenden Geschäftsidee sucht, sollte sich mit Franchising beschäftigen. Denn bei der Firmengründung eines Franchise-Unternehmens liefert der Lizenzgeber wertvolle Unterstützung. Mit einem bewährten Geschäftsmodell, erprobten Betriebsabläufen, durchdachten Marketingprogrammen, umfassenden Schulungen und langfristigem Support erleichtern Franchise-Geber den Weg zum erfolgreichen Unternehmertum.

Zudem gibt es sie in fast allen Branchen: von Business-Services und Weiterbildung über Handwerk, Immobilien und Fitness bis hin zu Gastronomie. Übrigens spielt Branchenexpertise kaum eine Rolle, denn gute Franchisesysteme eröffnen durch umfangreiche Ausbildungskonzepte insbesondere berufserfahrenen Quereinsteigern neue Chancen und Möglichkeiten.



WAS MACHT FRANNET

Wir unterstützen Sie bei der Suche und Auswahl des am besten zu Ihnen passenden Franchise-Systems und begleiten Sie auf dem Weg zum Unternehmertum.

Im FranNet-Beratungsprozess entwickeln wir gemeinsam mit Ihnen ein auf Ihre Fähigkeiten, Interessen und Ziele abgestimmtes Geschäftsmodell. Dabei nutzen wir den FranNet-Matchingprozess, ein in Deutschland einzigartiges Modell zur individuellen Beratung und Erstellung Ihres Persönlichkeitsprofils. So unterstützen wir Sie dabei, die richtige Entscheidung zu treffen.

Nutzen Sie die über 30-jährige Kompetenz unseres internationalen Beraternetzwerkes. Der FranNet-Partner in Ihrer Nähe berät Sie in Ihrer individuellen Situation mit dem Ziel, erfolgreich Ihren eigenen Weg zu gehen.

